



22/06/2021

PREGUNTAS Y ACLARACIONES

Ref: WWGVC/CU/ EU CV19/2021/ IOT 02

LOTE 1: PRODUCTOS FARMACÉUTICOS (MEDICAMENTOS) ;
LOTE 2: REACTIVOS PARA MARCADORES INMUNOLÓGICOS

en el marco del proyecto financiado por la Unión Europea: *“Cuidando a las personas mayores en tiempos de Covid-19” CSO-LA/2020/416-619 - Cuba*

- 1) con referencia al artículo no. 15 del lote 2, necesitaríamos tener detalles sobre el tipo de tubo (dimensiones, aspiración, etc.)

Con referencia al artículo No. 15 (Plastic K2EDTA tube) tubos de colecta de sangre.

Descripción	Additive	Material	Tapa	Color de tapa	Longitud	Diam	Volumen	Label type
Blood Collection tube, BD Vacutainer®	K2EDTA	Plástico	BD Hemogard™	lavanda	100 mm	16 mm	10 ml	Block label

Con respecto a los artículos del Lote 2

Aunque todos los artículos son importantes para las determinaciones de aspectos de la inmunidad celular, priorizar, en caso de ser necesario los artículos 8, 9, 10, 13, 14 y los anticuerpos para citometría q son los artículos del 17-31.

- 2) le informamos que casi todos los articulos del lote n. 2 son de origen estadounidense, por lo que la cotización de los fabricantes está resultando difícil. Al respecto, tenemos dos preguntas:
- ¿WeWorld, como ONG, tiene algún permiso especial que podamos usar para evitar el problema del bloqueo?

Los pagos de los suministros se realizan desde Italia, se trata de donativos, en un proyecto de emergencia CV -19, por lo cual no deberían estar sujetos al bloqueo. No disponemos de



permisos especiales, sin embargo se trata de suministros que Cuba ya adquirió con anterioridad.

- ¿Podemos cotizar solo algunos artículos del lote 2 o tenemos que cotizarlos todos?

Las ofertas recibidas son examinadas son analizadas en el Comité de compras del Proyecto. En el mismo se elige la solución logística más favorable. Sin embargo todas las ofertas son examinadas y evaluadas por lo cual si deciden o pueden ofertar solo parte de un lote, el mismo será evaluado.

3) si se deben cotizar todos los artículos del lote 2, ¿es posible ofrecer una alternativa al producto estadounidense original requerido en la licitación?

En el caso de no ser posible adquirir el producto de origen norteamericano, con el proveedor original, es posible ofrecer una alternativa con otro proveedor, siempre y cuando el producto permita hacer las mismas determinaciones .